

LOBBY

Autos



Ford es de las pocas que ofrece arrendamiento en México.

FORD EDGE

Haga la tarea antes de pedir un crédito

Hay varias formas de comprar un auto con pagos mensuales. La mejor es la que se ajuste a su presupuesto y capacidad de pago. No se olvide de revisar las letras chiquitas. **TEXTO: SERGIO OLIVEIRA**

Usted finalmente se decidió a comprar un auto nuevo. Ya eligió el modelo que quiere, pero no sabe qué tipo de financiamiento será el que más le conviene. Con un poco de paciencia, no es una decisión difícil de tomar, pero requiere atención y cuidado a la hora de elegir.

Básicamente hay tres tipos de crédito para personas físicas. El primero es el tradicional, donde Usted acude a un banco o a una agencia, paga un determinado enganche y mensualidades fijas durante el plazo del crédito. El segundo es el autofinanciamiento, que Usted comienza a pagar antes de obtener el auto, con un plazo mayor y pagos más reducidos. El tercero es el arrendamiento, en el que usted usa el vehículo pero no lo compra realmente. Éste es el más caro, pero le deja siempre con la posibilidad de renovar su vehículo al final del tiempo de contrato.

Si tiene la posibilidad de dar enganche, el mejor método es el crédito tradicional. Mientras mayor sea el enganche, menor es el tiempo de crédito y la tasa final de interés que pagará. Para este crédito se usan tanto las financieras de los bancos como de los fabricantes. Los bancos piden una tasa que gira alrededor de 15 por ciento anual sobre saldos insolutos, poco más o poco menos, dependiendo de la institución. Los fabricantes casi siempre piden una tasa menor, alrededor de 12 por ciento anual, pero otra vez, esto depende de quien ofrece el crédito. Las promociones del tipo "24 meses sin intereses", muy comunes en estos días, pueden ser engañosas, ya que las marcas que las ofrecen casi siempre manejan dos precios para sus unidades: uno de crédito y otro de contado,

siento este último, obviamente, menor que el primero. Esa diferencia de precio es el interés que estará pagando —por adelantado— por hacerse de estos vehículos. De todos modos, esto se transforma casi siempre en una tasa menor que la del mercado, pero no es exactamente "sin intereses" como lo intentan vender. En cualquier caso, calcule que su mensualidad deberá ser, máximo, del 25 por ciento de su ingreso bruto comprobable.

Si no hay dinero para un enganche, el autofinanciamiento pasa a ser la mejor opción. Aquí las mensualidades son bajas, pero hay que comenzar a pagarlas antes de obtener el coche, en un plazo que va de 6 a 12 meses antes. El interés es relativamente bajo, pero no contar con el auto de inmediato es una desventaja, que puede sortearse si dispone de una cierta cantidad de dinero para comprar en las subastas mensuales.

No hay muchas empresas en México que ofrezcan arrendamiento para personas físicas, pero Ford es una de ellas. A través de su plan llamado Multi Opción, puede arrendar un auto, pagarlo durante, digamos, dos años y al final decidir si quiere comprarlo, regresarlo o hacerse de otro vehículo. Las mensualidades son elevadas y Usted no se hace del coche, a menos que pague una fuerte suma al final.

Sumando todo lo que pagará por su coche, la mejor opción, al menos la más barata, es el financiamiento tradicional. Usted puede ver un simulador de crédito en las páginas de internet de la mayoría de los bancos y con esto sabrá qué puede pagar, de acuerdo con sus ingresos.

FOTOS: CORTESÍA DE LAS DISTRIBUIDORAS

MOTOR DE ARRANQUE

La trampa del auto de modelo anterior

Cuando llega septiembre, comienza la temporada de caza para los vendedores de automóviles nuevos. Y no me refiero al esfuerzo que éstos deben hacer para conseguir clientes para sus lanzamientos, ya que éstos se "venden solos". Lo que buscan los vendedores es que Usted caiga en la trampa de comprar un auto nuevo, pero que ya no es un modelo "del año". Me explico.

Para la mayoría de las marcas, en estos momentos ya se encuentran en sus distribuidores los modelos 2008, es decir, los autos que ya ostentan no sólo los nuevos diseños, equipamientos y colores del año que viene, sino que ya tienen en sus papeles ese número mágico que lo acredita como uno de los vehículos más recientes del mercado. Estos son los autos que la mayoría de las personas buscan al entrar en una agencia y con justa razón, ya diré por qué.

Con la llegada de nuevos modelos, los autos del año anterior pasan a valer menos, de inmediato. Esto, que suena muy atractivo para muchos, casi siempre termina como una forma del distribuidor para sacar más dinero del bolso del cliente.

Lo que ocurre es que cuando alguien compra ahora un modelo 2007 en lugar de uno 2008, estará haciéndose de un auto que, por la simple diferencia de año-modelo, ya vale entre 10 y 15 por ciento menos, algo que se reflejará en el momento de venderlo, algún tiempo más tarde.

La práctica de comprar un auto de modelo anterior, pero nuevo, es antigua y era correcta en el tiempo en que las personas duraban mucho con sus vehículos. Pero hoy en día, cuando el promedio de tiempo que una persona se queda con su vehículo es de tres años, esto dejó de ser un buen negocio para el consumidor. Y algunos comerciantes aprovechan esta costumbre para ganar un dinero extra.

Así que, si quiere comprar un coche nuevo ahora y el distribuidor no le ofrece el auto 2007 con un precio al menos 10 por ciento menor que el 2008, no caiga en la trampa, mejor compre el más nuevo.

Si está considerando comprar una Jeep Liberty, mejor espere por el modelo de la foto, que ya será 2008.



MAYOR CONTENIDO DE GLUCOSAMINA Y CONDROITINA

pronat
ULTRA
Líquido Donada

Glucosamina
EXTRAFLEX Pronat®
500 mg de Glucosamina y 400 mg de Condroitina en cada cápsula

La **Glucosamina** y la **Condroitina** son suplementos alimenticios que han cobrado gran fama por los beneficios que aportan a las personas que padecen problemas en las articulaciones.

Infinidad de estudios han demostrado que la combinación de estos ingredientes son la mejor opción que se tiene actualmente, a través de la suplementación, para apoyar los tratamientos de problemas en las articulaciones.

Glucosamina Extraflex de Pronat Ultra contiene 500 mg de Glucosamina Sulfato y 400 mg de Condroitina Sulfato en cada cápsula.

Los médicos, apoyados en estudios científicos, recomiendan una dosis diaria de 1500 mg de Glucosamina y 1200 mg de Condroitina para lograr los resultados deseados.

Glucosamina Extraflex la pueden tomar personas que se encuentran en tratamiento médico para acelerar sus tiempos de recuperación, adultos mayores que padezcan dolencias en las articulaciones, personas que practican deportes de alto impacto como Fútbol, Basquetbol, Fisicoculturismo, Aerobic, Atletismo, etc.

Las personas diabéticas deberán consultar a su médico antes de iniciar el consumo de Glucosamina Sulfato. Glucosamina Extraflex se debe tomar con los alimentos.

¡MAYOR CONCENTRACION en COMODA PRESENTACION!

32 años brindando una mejor calidad de vida



www.pronat.com.mx
de venta en Farmacias y Tiendas Naturistas